Arepas KANKUAMAS
Tradición que sabe a hogar

MODELO CANVAS - AREPAS KANKUAMAS

Emprendimiento de comida tradicional en Pueblo Bello - Cesar

Arepas de queso asadas al carbón

CALIDAD • BUENA ATENCIÓN • DOMICILIO • BUEN PRECIO

8 SOCIOS CLAVE

- Proveedores de maíz, queso y mantequilla.
- Carboneros o proveedores de carbón.
- Tiendas y mercados locales.
- Proveedores de empaques y bolsas.
- Servicios de domicilios cercanos.
- Clientes frecuentes que recomiendan.



7 ACTIVIDADES CLAVE

- Compra y selección de insumos frescos.
- Preparación de masa y relleno de queso.
- Asado al carbón y control del punto ideal.
- Atención de pedidos y organización de ventas.
- Pedidos por WhatsApp y llamadas.
- Domicilios y servicio al cliente.



6 RECURSOS CLAVE

- Receta artesanal y experiencia en arepas de queso.
- Parrilla o carbón, cocina y utensilios.
- Maíz, queso, mantequilla y empaques.
- Celular con WhatsApp.
- Espacio de preparación y venta.
- Mano de obra familiar.
- Buena atención y experiencia de servicio.



1 PROPUESTA DE VALOR

- Arepas de queso asadas al carbón con sabor tradicional.
- Queso blando y delicioso en cada arepa.
- Producto caliente, fresco y de buen precio.
- Calidad, buena atención y servicio a domicilio.
- Ideal para desayuno, merienda o cena.
- Pedidos rápidos por WhatsApp.



4 RELACIÓN CON CLIENTES

- Atención amable y personalizada.
- Respuesta rápida a pedidos y consultas.
- Claridad en precios y tiempos de entrega.
- Seguimiento por WhatsApp.
- Confianza, cercanía y buen servicio.
- Promociones para clientes frecuentes.



3 CANALES

- Venta directa en el punto de atención.
- Pedidos por WhatsApp y llamadas.
- Voz a voz y recomendaciones.
- Estados de WhatsApp y redes sociales.
- Domicilios cercanos por encargo.
- Pedidos para reuniones y eventos.



2 CLIENTES

- Familias de Pueblo Bello.
- Vecinos de La Seiba.
- Trabajadores y estudiantes.
- Personas que buscan desayunos o comidas rápidas.
- Clientes que valoran buen precio y calidad.
- Compradores por encargo y domicilio.



9 ESTRUCTURA DE COSTOS

- Compra de maíz, queso, mantequilla e insumos.
- Carbón, gas y energía.
- Empaques, bolsas y servilletas.
- Transporte y domicilios.
- Mano de obra y tiempo de preparación.
- Publicidad básica y comunicación.





5 FUENTES DE INGRESOS

- Venta unitaria de arepas de queso.
- Combos y pedidos especiales.
- Ventas para desayuno, merienda y cena.
- Pedidos por docena o por encargo.
- Domicilios con recargo según zona.
- Ventas para reuniones y eventos.



Tel. y WhatsApp:
310 890 9712

Dirección:
La Seiba, Calle La Dorotea,
Pueblo Bello - Cesar